



## ГОЛОВА ВЕРХОВНОЇ РАДИ УКРАЇНИ

---

11/10-1981

03.06.2016

Прем'єр-міністру України

**ГРОЙСМАНУ В.Б.**

Шановний Володимире Борисовичу!

Надсилаємо адресований Вам депутатський запит народного депутата України Шипка А. Ф., оголошений на засіданні Верховної Ради України 3 червня 2016 року, для розгляду і надання відповіді автору запиту і Верховній Раді України у встановлений чинним законодавством 15-денний термін.

**Додаток:** депутатський запит на 2 арк. у 1 прим.

З повагою

**А. ПАРУБІЙ**



## НАРОДНИЙ ДЕПУТАТ УКРАЇНИ

вих. № 061-250/03

від "02" червня 2016 р.

Прем'єр-міністру України  
Гройсману В.Б.

### ДЕПУТАТСЬКИЙ ЗАПИТ

*Щодо виконання Плану пріоритетних дій Уряду  
на 2016 рік у запровадженні системи  
компенсації вартості ліків для громадян*

Шановний Володимире Борисовичу!

Основним механізмом, який дозволяє знизити фінансову вразливість пацієнтів перед необхідністю оплачувати вартість ліків є реімбурсація.

Так, Планом пріоритетних дій Уряду на 2016 рік визначено поетапне запровадження системи реімбурсації по основним лікарським засобам, а також зазначено, що метою на 2016-2017 рік є запровадження пілотного проекту з реімбурсації лікарських засобів за обраними медичними станами (зокрема, серцево-судинними захворюваннями).

З огляду на необхідність якнайшвидшого запровадження реімбурсації, а також враховуючи, що до кінця 2016 року залишилось пів року, прошу надати наступну інформацію щодо:

1. Створення робочої групи з питань запровадження механізму реімбурсації.

2. Нозологічних форм, які будуть у першу чергу охоплені системою реімбурсації.

3. Термінів поетапних кроків запровадження системи із зазначенням відповідальних осіб за кожний етап.

4. Покриття регіонів України запровадженням системи реімбурсації у 2016 р, та 2017 р.

Крім того, необхідно вжити заходів щодо здешевлення ліків. для цього необхідно створити механізм прозорого ціноутворення. Не може

препарат в одній аптеці коштувати 300 гривень, а в іншій - 400. Декларування кінцевої відпускної ціни прибере цю проблему.

Слід зазначити, що є велика проблема незацікавленості аптек продавати дешеві препарати. Адже прибуток йде не від кількості упаковок, а від кількості грошей. При однакових затратах на логістику, прибуток все одно буде більше від дорогого препарату. У багатьох європейських країнах успішно працює практика фіксованого прибутку. На кожен рецепт є фіксована сума за обслуговування. В такому випадку аптеки не зацікавлені пропонувати наддорогі препарати, коли є більш дешеві аналоги.

Отже прошу врахувати мої пропозиції щодо зниження вартості ліків у подальшій роботі.

Сподіваюсь на співпрацю.

З повагою,  
народний депутат України



А.Ф. Шипко  
(посв. 250)